

Innesäljare/Lead Manager sökes!

Om rollen

Till vårt kontor i Kungsbacka söker vi en innesäljare som vill arbeta i gränslandet mellan marknad och försäljning och som har ett starkt intresse för affärsutveckling. I den här rollen är du en nyckelperson i vår tillväxt. Du arbetar med att kontakta, kvalificera och utveckla leads, framför allt inom bostadsrättsföreningar (BRF), och ser till att vårt fältsäljteam får möten med kunder som faktiskt har ett köpintresse. Du kommer också att driva affärer hela vägen i mål i vissa case, särskilt för mindre BRF:er och affärer som kommer in via våra nationella och internationella partners.

Dina huvudsakliga arbetsuppgifter

- Strukturerad bearbetning av leads, affärer, offerter och avtal i vårt CRM-system
- Kontakta och följa upp marknadsleads med högt lead score
- Värma upp och kvalificera leads innan överlämning till fältsäljare
- Driva hela säljprocessen i mindre affärer
- Följa upp befintliga kunder för att identifiera möjligheter till merförsäljning
- Produktförsäljning/ordermottagning internationella kunder

Vem vi söker

- Tidigt i karriären och hungrig på att utvecklas inom försäljning och marknad
- Bekvämd med telefonen som främsta verktyg
- Strukturerad, noggrann och van att arbeta i CRM-system
- Snabblärd, analytisk och trygg i dialog med kunder

Tidigare erfarenhet av teknik eller energilösningar är inget krav. Vi värdesätter rätt inställning och logiskt tänkande högre än branschkunskap.

Vad vi erbjuder

- En tydlig roll med stort ansvar och direkt påverkan på bolagets tillväxt
- Möjlighet att utvecklas vidare inom försäljning eller marknadsföring
- Fast lön
- Arbete på plats i Kungsbacka med bra anslutning till E6 motorväg

Om Nordic Propeye

Nordic Propeye är ett svenskt bolag som hjälper fastighetsägare och bostadsrättsföreningar att ta steget in i framtiden med smartare energi, bättre uppföljning och modernare infrastruktur. Vi är en av de mest kompletta aktörerna på marknaden med lösningar för laddning, el-, vatten-, och klimatsensormätning, energibesparing och digital övervakning. Här får du vara med på en resa där din roll verkligen gör skillnad.

Vill du vara med?

Skicka din ansökan bestående av CV och personligt brev via mejl till boris.debruin@propeye.se. Berätta gärna varför just du passar för rollen som innesäljare hos oss.